RECRUTEMENT : COMMERCIAL(E)

Une entreprise en pleine dynamique de développement recherche un(e) **Commercial(e) expérimenté(e)**, orienté(e) résultats, doté(e) d'un véritable esprit de conquête et capable de développer activement son portefeuille clients.

Missions principales :

- Identifier et prospecter de nouveaux clients et partenaires ;
- Développer et fidéliser un portefeuille de clients professionnels et institutionnels ;
- Identifier les opportunités commerciales et assurer une veille permanente du marché ;
- Élaborer les propositions commerciales et négocier les offres ;
- Conduire les négociations jusqu'à la conclusion des contrats ;
- Répondre aux consultations, demandes de cotations et opportunités commerciales ;
- Assurer le suivi des prospects, des contrats et des clients ;
- Atteindre les objectifs commerciaux fixés par la direction ;
- Produire des rapports réguliers sur les activités et les performances commerciales.

Profil recherché :

- Être titulaire d'un Bac+3 minimum en Commerce, Marketing, Gestion commerciale ou domaine équivalent ;
- Justifier d'au moins 3 ans d'expérience dans une fonction commerciale ;
- Avoir une excellente maîtrise des techniques de prospection, de négociation et de vente ;
- Avoir une bonne capacité à élaborer des offres commerciales et à répondre aux appels d'offres ;
- Maîtriser les outils informatiques et les techniques de reporting ;
- Avoir une excellente aisance relationnelle et une bonne capacité de persuasion ;
- Être autonome, dynamique, organisé(e), persévérant(e) et fortement orienté(e) résultats.

Profil particulièrement recherché :

Une expérience concrète dans la conquête de marchés, la négociation et la conclusion de contrats avec des entreprises, des institutions publiques ou privées constituera un avantage déterminant.

Le candidat devra pouvoir justifier de résultats commerciaux obtenus et démontrer sa capacité à transformer des opportunités en contrats signés.

Candidature :
Les personnes intéressées sont invitées à transmettre leur CV et une lettre de motivation à l'adresse suivante :

infos@cilassocies.com

Objet : Candidature – Commercial(e)