Le cabinet **TALENTS PLUS CONSEILS** Bénin recrute pour le compte d'une structure basée au Bénin et spécialisée dans la valorisation du textile teint :

UN (01) RESPONSABLE COMMERCIAL ET MARKETING (H/F) (REF : TPC-1126R06RCM)

Lieu de travail : Ouidah

Responsabilités et tâches :

Le/la Responsable Commercial et Marketing, sous la supervision directe de la Direction Générale, a pour mission de piloter l'ensemble de la stratégie commerciale et marketing de l'entreprise et de garantir l'atteinte des objectifs de chiffre d'affaires, du développement du portefeuille clients ainsi que de la notoriété et de la visibilité de la marque.

Pour cela, il/elle sera chargé(e) de :

- Définir et mettre en œuvre la stratégie commerciale et marketing de l'entreprise ;
- Prospecter de nouveaux clients et fidéliser le portefeuille existant ;
- Élaborer des plans d'action commerciaux (prospection, fidélisation, développement client) pour augmenter les ventes ;
- Identifier et développer des partenariats stratégiques ;
- Gérer et animer l'équipe commerciale (objectifs, suivi, coaching) ;
- Analyser le marché, la concurrence et les tendances de consommation et adapter les orientations en conséquence ;
- Assurer une veille concurrentielle et technologique ;
- Superviser la stratégie marketing (positionnement, communication, branding, digital…) en collaboration avec le responsable artistique ;
- Établir les prévisions de ventes, suivre les indicateurs clés de performances ;
- Mettre en place des tableaux de bord et assurer le reporting à la direction générale ;
- Participer à la définition de la politique tarifaire et au développement des produits/services ;
- Proposer et concevoir des kits de bienvenue, cadeaux personnalisés et surprises saisonnières et suivre la satisfaction client (retour clients, enquêtes, feedback…) ;
- Faire des propositions pour l'amélioration continue des parcours et expérience clients ;
- Participer à la création de contenus marketing (flyers, visuels, vidéos, GIF…) ;
- Concevoir et déployer le plan marketing (études de marché, positionnement) ;
- Piloter la communication (publicité, relations presse, digital, évènementiel) ;
- Développer la stratégie de marque et de produits ;
- Superviser la création des supports marketing et commerciaux ;
- Analyser la concurrence et l'évolution du marché ;
- Former et animer l'équipe commerciale et marketing ;
- Fixer les objectifs individuels et collectifs de vente ;

- Organiser et superviser l'activité des forces de vente et animer les réunions commerciales ;
- Mettre en place des tableaux de bord de performance.

Profil :

- Être titulaire d'un Bac + 3 au moins en marketing et gestion commerciale ou tout autre diplôme équivalent ;
- Avoir au moins 3 ans d'expérience à un poste similaire ;
- Avoir une excellente maîtrise des techniques de vente, de merchandising et de négociation ;
- Être en mesure de prendre les décisions et mesures nécessaires pour l'organisation de l'équipe de vente et l'amélioration de la performance de vente ;
- Avoir une bonne maîtrise des stratégies marketing et de développement commercial serait un atout ;
- Avoir un leadership affirmé et une aptitude à fédérer une équipe ;
- Avoir une bonne maîtrise des outils de gestion commerciale, notamment les logiciels CRM ;
- Avoir une bonne maîtrise des outils numériques (réseaux sociaux…).

Ce profil est-il le vôtre ?

Envoyez **OBLIGATOIREMENT** votre dossier par mail, en précisant en objet l'intitulé du poste **: UN (01) RESPONSABLE COMMERCIAL ET MARKETING (H/F) (REF : TPC-1126R06RCM)** à l'adresse : recrutement@talentsplusafrique.com

Un accusé de réception vous sera envoyé dès réception du dossier de candidature, cependant si vous ne recevez pas ledit accusé de réception, merci de bien vouloir renvoyer le mail.

PIECES A FOURNIR :

- *Une lettre de motivation adressée au Directeur Général de TALENTS PLUS CONSEILS précisant le poste et sa référence (y inscrire votre disponibilité et votre prétention salariale) ;*
- *Un Curriculum Vitae détaillé ;*
- *Les copies des diplômes et des attestations justifiant l'expérience ;*
- *Une copie de la pièce d'identité en cours de validité.*

(Tout dossier de candidature ne respectant pas cette exigence sera purement et simplement rejeté).

NB. :

- ***En soumettant votre candidature, vous nous donnez également votre consentement pour la collecte, le stockage, le traitement de vos données personnelles.***
- ***Vous pouvez à toute étape du processus, exercer votre droit d'opposition.***

Date limite de dépôt : 29 novembre 2026

Pour plus d'infos : 00 229 01 95 10 91 51/ www.talentsplusafrique.com