Cotonou, le 30 octobre 2026

FICHE DE POSTE

Producteur d'assurance

IDENTIFICATION DU POSTE

Employeur : AQUILA COURTAGE ET CONSEILS

Secteur d'activité : Assurance et courtage d'assurance (Banques et Finances)

Métier / Poste : Producteur d'assurance

Effectif : 1

Lieu de travail : Cotonou, 10e arrondissement

RÉSUMÉ DU POSTE

Le/la Producteur(trice) d'assurance prospecte, conseille et fidélise une clientèle de particuliers, de professionnels et d'entreprises, afin de développer le portefeuille du cabinet de courtage AQUILA. Il/elle analyse les besoins de couverture, présente les produits d'assurance (Auto, IARD, Santé, Vie, Risques d'entreprise, etc.), établit les cotations auprès des compagnies partenaires et accompagne le client de la souscription jusqu'à l'émission du contrat.

Il/elle assure le suivi commercial du portefeuille (renouvellements, avenants, encaissement des primes, relances) et l'assistance du client en cas de sinistre, dans le respect de la réglementation CIMA et des procédures internes. L'activité s'exerce en agence et sur le terrain, en relation avec les clients, les compagnies d'assurance et les équipes internes ; elle implique des déplacements fréquents et peut s'exercer certains jours de fin de semaine.

PRINCIPALES ACTIVITÉS

- Prospecter et développer une clientèle (particuliers, entreprises, institutions)
- Étudier la demande et analyser les besoins de couverture du client
- Présenter les produits et services d'assurance du cabinet
- Établir les cotations et négocier les offres auprès des compagnies partenaires
- Souscrire les contrats, constituer et classer les dossiers clients
- Assurer l'encaissement des primes, les renouvellements et les relances
- Accompagner le client dans la déclaration et le suivi des sinistres
- Atteindre les objectifs commerciaux et rendre compte à la direction

COMPÉTENCES REQUISES

- Réglementation des produits d'assurance (Code CIMA)
- Caractéristiques des produits d'assurance (IARD, Vie, Santé, Auto, Risques d'entreprise)
- Techniques de vente et de négociation commerciale
- Principes de la relation client
- Procédures de souscription, d'émission et de gestion des contrats

- Dispositif de lutte contre le blanchiment de capitaux (LBC/FT) et connaissance du client (KYC)
- Normes rédactionnelles
- Bureautique (Word, Excel) et outils de gestion de portefeuille

APTITUDES

- Sens du résultat et esprit de conquête
- Rigueur et sens de l'organisation
- Aisance relationnelle et sens de l'écoute
- Sens du travail en équipe
- Vigilant / attentif
- Flexible et autonome
- Intégrité et sens de la confidentialité

DIPLÔME

BTS / Licence en Assurance, Banque-Finance, Commerce, Action commerciale ou domaines connexes ; BAC G2, G3 ou équivalent accepté avec une solide expérience en production d'assurance.

SPÉCIFICATIONS

Compétences spécifiques : Maîtrise des produits d'assurance, sens de la relation client, capacité d'analyse et de négociation

Expérience professionnelle requise : Une bonne expérience en production d'assurance est obligatoire

Âge : Candidat âgé de plus de 25 ans

Langues : Français ; Anglais

Travail de nuit : Non

Déplacements fréquents hors base de travail : Oui

Nuit hors domicile (permanence) : Non

DÉPÔT DES CANDIDATURES

Date limite de dépôt : 20 novembre 2026

Dossiers de candidature à envoyer à : hd@aquilacc.com

Fait à Cotonou, le 30 octobre 2026

La Direction

(Signature et cachet)