AVIS DE RECRUTEMENT – RESPONSABLE COMMERCIAL – TOGO

Une entreprise dynamique opérant dans le secteur informatique recrute au Togo un(e) **Responsable Commercial** chargé(e) d'assurer le développement commercial, la performance des équipes de vente et l'atteinte des objectifs de croissance de l'entreprise.

MISSIONS:

- Définir et mettre en œuvre la stratégie commerciale de l'entreprise.
- Encadrer, motiver et accompagner l'équipe commerciale au quotidien.
- Planifier, organiser et superviser les activités des commerciaux.
- Suivre et analyser les performances commerciales : ventes, objectifs, productivité, qualité de service.
- Identifier de nouvelles opportunités d'affaires et renforcer la présence de l'entreprise sur le marché.
- Conduire les négociations commerciales avec les clients et partenaires.
- Assurer le suivi des prospects, la relance commerciale et la fidélisation durable des clients.
- Veiller à la remontée d'informations du terrain et proposer des actions correctives ou stratégiques.
- Collaborer étroitement avec les équipes marketing, technique et administrative afin de garantir la satisfaction client.
- Former et développer les compétences de l'équipe commerciale.

PROFIL REQUIS:

- Bac +3/5 en Commerce, Marketing, Gestion ou domaine similaire.
- Minimum 3 à 5 ans d'expérience dans un poste commercial, dont une part significative en supervision ou management d'équipe.
- Forte capacité à piloter une équipe et à atteindre des objectifs ambitieux.
- Excellentes aptitudes de communication, sens de la négociation et leadership affirmé.
- Maîtrise du suivi commercial (reporting, KPI, analyse des ventes).
- Organisé(e), orienté(e) résultats, autonome et capable de travailler sous pression.
- Bonne maîtrise des outils informatiques et des solutions CRM.

COMPÉTENCES CLÉS

- Leadership commercial et gestion d'équipe.
- Connaissance approfondie des techniques de vente et de prospection.
- Capacité d'analyse et bonne compréhension des indicateurs de performance.
- Gestion des priorités, rigueur et esprit d'initiative.
- Excellente aisance relationnelle et force de persuasion.

Les personnes intéressées sont invitées à transmettre leur CV et leur lettre de motivation en précisant en objet **« Candidature – Responsable Commercial »** à l'adresse suivante : recrut1001@cdiscussion.com.

Les candidatures sont attendues au plus tard le **20 novembre 2026 à 17h30**