

LA BOA COTE D'IVOIRE RECRUTE

01 ANIMATEUR COMMERCIAL FONCTIONNAIRE H/F

MISSIONS

Rattaché(e) au Responsable Département Animation et Pilotage commercial, Vous aurez à jouer un rôle central dans la mise en œuvre et le pilotage de la stratégie commerciale dédiée à ce segment stratégique. Vos principales missions seront:

- Ø Participer à la définition de la stratégie commerciale à mettre en œuvre au niveau des agences ;
- Ø Contribuer en tant qu'animateur du réseau à la gestion et au coaching des managers et Commerciaux ;
- Ø Assurer à l'aide des outils de la banque (issus du PACA) une meilleure utilisation et efficacité du pilotage des réalisations des agences du réseau.

PRINCIPALES ACTIVITES :

- § Analyser et suivre les réalisations en fonction des objectifs fixés;
- § Diagnostiquer les insuffisances sur les produits, proposer et mettre en œuvre les actions correctives en concertation avec la Direction du Réseau ;
- § Mettre en place avec la DRH et/ou la Direction du Réseau un dispositif de formation des commerciaux, vécu...);
- § Développer les compétences commerciales des équipes de vente ;
- § Participer à l'organisation d'actions ou d'évènements commerciaux ;
- § S'approprier les objectifs annuels d'activité des agences, des collaborateurs, le suivi de leur réalisation (tableaux de bord,) et procéder à l'évaluation des commerciaux ;
- § Définir les indicateurs permettant de suivre l'activité des commerciaux ;
- § Effectuer un reporting sur l'activité décliné selon des critères objectifs (PNB, zone géographique, vente par produit, ...).

PROFIL DES CANDIDATS

§ **Niveau d'étude** : BAC+4/5 en Commerce, Banque Finance ou Discipline équivalente.

§ **Expérience professionnelle requise** : 02 à 03 ans d'expérience à un poste similaire au sein d'un établissement bancaire.

§ **Savoir Faire** : Maîtrise des techniques bancaires et techniques de ventes, d'animation et de marketing, maîtrise des produits et services bancaires, Maîtrise des outils informatiques et statistiques (Word, Excel, Powerpoint, BI, Dashboard, ...)

§ **Savoir être** : Sens de l'écoute, du dialogue, capacité de conviction et d'animation et esprit commercial, capacité à travailler en équipe et qualité de communicant, Résilience, Sens de la maîtrise du risque et souci de la rentabilité.

Les Candidatures sont reçues au plus tard le Vendredi 23 Octobre 2026.