

OFFRE D'EMPLOI

Chargé(e) d'affaires VTC

Développement du réseau de conducteurs et de la clientèle · Cotonou

Contrat : CDD 6 mois renouvelable, évolutif en CDI **Lieu :** Cotonou et Abomey-Calavi

Prise de poste : Novembre 2026 **Date limite :** 20 octobre 2026

QUI SOMMES-NOUS ?

Notre application de mobilité urbaine : nos clients commandent une course en moto, tricycle ou voiture à Cotonou et Abomey-Calavi. Nous visons 1 000 courses par semaine d'ici fin 2026 et recrutons un(e) chargé(e) d'affaires de terrain.

VOS MISSIONS

- 1. Recruter et activer les conducteurs :** prospector les conducteurs (motos, tricycles, voitures), présenter nos conditions, accompagner leur inscription jusqu'à la première course et relancer les inactifs.
- 2. Développer la clientèle :** ouvrir des comptes entreprises (PME, administrations, hôtels, écoles, ONG), développer un réseau de partenaires pour accroître la flotte et promouvoir l'application auprès du grand public.
- 3. Animer le terrain et rendre compte :** participer aux caravanes et activations, remonter les pratiques et prix de la concurrence, tenir à jour le fichier de prospection et transmettre un rapport journalier court ainsi qu'un point hebdomadaire chiffré au Responsable d'Exploitation.

RÉSULTATS ATTENDUS

Évaluation mensuelle sur objectifs chiffrés : nouveaux conducteurs validés et actifs, comptes entreprises ouverts, téléchargements et premières commandes générés.

PROFIL RECHERCHÉ

Bac+2 minimum en commerce, marketing ou équivalent, et 2 ans d'expérience en prospection terrain (VTC, mobile money, télécoms, distribution, assurance). Bonne connaissance de Cotonou, d'Abomey-Calavi et de l'univers des conducteurs. Aisance en français ; fon, goun ou yoruba est un atout important. Excellent relationnel, sens de la négociation ; à l'aise avec smartphone, WhatsApp et Excel de base. Permis de conduire (catégorie B) exigé.

CE QUE NOUS OFFRONS

Rémunération fixe et primes mensuelles sur objectifs. Dotation en communication, appui aux déplacements et formation à l'arrivée. Évolution possible vers un poste de responsable commercial.

COMMENT POSTULER

Envoyez votre CV et une lettre de motivation (une page) avant le 20 octobre 2026 à infos@cilassocies.com, avec pour objet : « Candidature – Chargé(e) d'affaires VTC ».

Renseignements : +229 01 45 24 46 46 (du lundi au vendredi, de 9 h à 17 h). Sélection : dossier, entretien, puis mise en situation sur le terrain. Seul(e)s les candidat(e)s retenu(e)s seront contactés.