

TALENTS PLUS CONSEILS Bénin, cabinet spécialisé en Gestion des Ressources Humaines, 21 ans d'expérience dans la sélection et le développement des talents, recrute pour un projet d'envergure nationale :

UN (01) SPECIALISTE EN COMMERCIALISATION EN AVICULTURE (H/F) (Ref.: TPC-0926R03SECA)

LIEU DU POSTE : Cotonou, avec des possibilités de missions à l'intérieur du pays

TYPE DE CONTRAT : Contrat de consultant d'un (1) an, renouvelable.

MISSIONS ET RESPONSABILITES

Sous la supervision directe de l'Unité Technique du sous-projet aviculture, le/la Consultante (e) aura pour rôle principal d'accompagner les bénéficiaires dans la commercialisation de leur produit à travers la définition et l'opérationnalisation de la stratégie commerciale et marketing (tarifs, positionnement, ciblage, promotion, distribution, gammes de produits, supports de communication,) de leurs établissements des jeunes.

À ce titre, il/elle sera chargé (e) notamment de :

- Concevoir et mettre en œuvre des stratégies efficaces de commercialisation, de ventes et de marketing des poulets de chairs élevés par les bénéficiaires ;
- Préparer et piloter les études commerciales et marketing (étude de marché, étude satisfaction client, etc.) ;
- Définir un mix marketing (politique du produit, du prix, de la distribution et de la communication) pour les fermes avicoles ;
- Identifier les cibles commerciales adéquates y compris agrégateurs, distributeurs et définir les objectifs de développement du chiffre d'affaires et part de marché ;
- Préparer la stratégie de go to market (GTM) pour la mise sur le marché des poulets produits par les bénéficiaires ;
- Coordonner et/ou concevoir des supports de promotion et présentation des poulets produits par les bénéficiaires ;
- Suivre rigoureusement les actions commerciales de chaque bénéficiaire/système de suivi de la vente de la production et des actions entreprises en amont, données centralisées au niveau projet ;
- Réaliser le bilan des actions commerciales et marketing de l'action de formation et d'insertion de 1000 jeunes dans la production des poulets de chair ;
- Contribuer à la création des supports de communication sur les poulets produits par les bénéficiaires ;
- Outiller le bénéficiaire sur : la connaissance du marché et des besoins des clients et la communication stratégique, et la communication commerciale ;
- Concevoir et suivre la mise en œuvre des contrats de prestation/commande/partenariats entre les bénéficiaires et les clients/agrégateurs ;
- Accompagner les bénéficiaires dans les négociations commerciales ;
- Développer le sentiment de sauvegarde de l'emploi chez les potentiels consommateurs des poulets ;
- Proposer des actions événementielles, organiser des manifestations, des salons et des expositions, etc. avec les parties prenantes appropriées ;
- Organiser des formations en vente auprès des bénéficiaires et mettre en place une stratégie progressive d'autonomisation des jeunes dans les actions de vente de commercialisation.

PROFIL :

- Être titulaire d'un diplôme de Master (niveau Bac+5) en Marketing, Communication, commerce ou autre discipline avec une forte expérience pratique en commerce et marketing ;
- Avoir minimum 5 ans d'expérience professionnelle, dont au moins 3 ans en qualité de **Responsable Commercial (e), Responsable des Ventes** et/ou **Responsable Marketing**, idéalement au sein d'une entreprise du secteur **agricole ou agroalimentaire** ;
- Avoir des expériences dans le secteur agricole, avicole ou agroalimentaire (vente, commercialisation et distribution) ;
- Avoir une expérience avérée dans le **développement et la mise en œuvre de stratégies commerciales, de vente et marketing** serait un grand atout ;
- Avoir une expérience avérée dans le développement et la mise en œuvre de stratégies commerciales, de ventes et marketing, en appui à des coopératives/associations/groupements de producteurs (jeunes, femmes, communautés) serait un atout ;
- Avoir un réseau existant de distributeurs et de producteurs au Bénin ;
- Avoir une très bonne capacité de synthèse et de rédaction ;
- Être capable de travailler dans un environnement multi acteur ;
- Être capable de travailler sous forte pression tout en respectant des délais courts ;
- Avoir l'esprit d'équipe, et un très bon relationnel ;
- Être curieux, proactif et autonome ;
- Avoir une très bonne culture du web et des réseaux sociaux ;
- Avoir une excellente maîtrise du pack office (Word, Excel, PowerPoint, Outlook ..).

Ce profil est-il le vôtre ?

Envoyez **OBLIGATOIREMENT** votre dossier par mail, en précisant en objet l'intitulé du poste **SPECIALISTE EN COMMERCIALISATION EN AVICULTURE (H/F) (REF : TPC-0926R03SECA)** à recrutement@talentsplusafrique.com

Un accusé de réception vous sera envoyé dès réception du dossier de candidature, cependant si vous ne recevez pas ledit accusé de réception, merci de bien vouloir renvoyer le mail.

PIECES A FOURNIR :

- *Une lettre de motivation adressée au Directeur Général de TALENTS PLUS CONSEILS précisant le poste et sa référence (y inscrire votre disponibilité et votre prétention salariale) ;*
- *Un Curriculum Vitae détaillé ;*
- *Les copies des diplômes et des attestations justifiant l'expérience ;*
- *Une copie de la pièce d'identité en cours de validité et un certificat de nationalité ;*

(Tout dossier de candidature ne respectant pas cette exigence sera purement et simplement rejeté).

NB. :

- ***En soumettant votre candidature, vous nous donnez également votre consentement pour la collecte, le stockage, le traitement de vos données personnelles.***
- ***Vous pouvez à toute étape du processus, exercer votre droit d'opposition.***

Date limite de dépôt : **21 Septembre 2026**

Pour plus d'infos : Écrivez-nous à info@talentsplusafrique.com