



AVIS DE RECRUTEMENT DE 04 COMMERCIAUX (H/F)

Dans le cadre du **renforcement de ses équipes commerciales**, une entreprise de la place **dont le siège est à Cotonou**, recrute **04 Commerciaux (H/F)**, motivés, dynamiques et orientés résultats.

PROFIL RECHERCHÉ

- Niveau **BAC G3 au minimum** et Licence au maximum en Marketing et Action Commerciale, Communication ou expérience équivalente.
- Une expérience professionnelle n'est pas exigée ; une première expérience commerciale constitue un atout.
- Être jeune de moins de 40 ans, Dynamique, engagé et avoir une forte culture du résultat.
- Excellent relationnel et facilité de contact.
- Maîtrise ou aptitude à apprendre les techniques de prospection et de développement commercial.
- Capacité à travailler avec des objectifs et à atteindre des résultats.
- Respect, éthique professionnelle et goût du travail bien fait.

MISSIONS PRINCIPALES

Les commerciaux auront notamment pour missions de :

- Prospecter et développer le portefeuille clients ;
- Identifier de nouvelles opportunités commerciales ;
- Présenter et promouvoir les produits et services de l'entreprise ;
- Assurer le suivi et la fidélisation de la clientèle ;
- Atteindre les objectifs commerciaux fixés ;
- Effectuer un reporting régulier des activités et résultats commerciaux.

CE QUE L'ENTREPRISE OFFRE

Rejoindre notre équipe, c'est bénéficier d'un **cadre d'emploi motivant et valorisant**, comprenant notamment :

- ✓ **Une formation** à l'entrée sur les standards et les produits de l'entreprise ;
- ✓ **Une rémunération fixe mensuelle**, indépendamment des performances commerciales ;
- ✓ **Une déclaration à la CNSS**, garantissant la couverture sociale conformément aux dispositions applicables ;
- ✓ **Une assurance maladie** pour le commercial et, le cas échéant, pour les membres de sa famille éligibles ;

- ✓ **Des primes et bonus de performance** venant s'ajouter à la rémunération fixe, en fonction des résultats individuels et/ou collectifs ;
- ✓ Des possibilités d'évolution et de développement professionnel au sein de l'entreprise ;
- ✓ Un environnement de travail favorisant l'initiative, la performance et la progression de carrière.

POURQUOI NOUS REJOINDRE ?

Vous recherchez **un emploi stable**, une rémunération attractive et la possibilité d'augmenter vos revenus grâce à vos performances ?

Cette opportunité est faite pour vous !

Nous recherchons avant tout des personnes **engagées, ambitieuses, honnêtes, dynamiques et prêtes à relever des défis commerciaux.**

DOSSIER DE CANDIDATURE

Les candidats intéressés sont invités à transmettre :

- Une **lettre de motivation adressée au Directeur Commercial** ;
- Un **CV détaillé et actualisé de 2 pages maximum** ;
- Les copies des diplômes et attestations de travail disponibles.

Dépôt des candidatures : envoyer le dossier en **un seul fichier PDF**, en précisant le poste de « **Commercial** » dans la lettre de motivation, à :

 **codjopower24@gmail.com**

 **Informations : 01 40 25 10 29**

Date limite de dépôt : au plus tard le **25 septembre 2026 à 00 heures**.

Seuls les candidats présélectionnés seront contactés.

Rejoignez-nous, développez votre talent commercial et construisez votre avenir avec nous !

Fait à Cotonou, le 10 Septembre 2026

Le Responsable des Ressources Humaines.