

RESPONSABLE COMMERCIAL

Lieu : Bénin

Description du poste

Rattaché(e) hiérarchiquement au Directeur Adjoint. Encadre le/la Chargé(e) de clientèle.

Mission générale

Développer et fidéliser le portefeuille de clients et d'opérateurs économiques du Site.

Responsabilités principales

- Prospecter et développer le portefeuille de clients et d'opérateurs économiques ;
- Négocier les contrats d'occupation d'espaces et de prestations de services ;
- Assurer le suivi de la satisfaction client ;
- Produire le reporting commercial régulier ;
- Assurer une veille sur le marché logistique du corridor logistique régional.

Profil recherché

Qualification et compétences requises

- **Formation de niveau Bac+4/5 en commerce, logistique ou équivalent ;**
- Minimum 5 à 7 ans d'expérience en développement commercial B2B, idéalement dans le secteur logistique ou transport ;
- Techniques de négociation commerciale ;
- Connaissance du marché logistique sous-régional ;
- Maîtrise des outils de gestion de la relation client (CRM).

Qualités personnelles

- Sens du contact et de la négociation ;
- Ténacité ;
- Forte orientation résultats ;
- Français courant indispensable ;
- Anglais professionnel souhaité.

Dossier de candidature : Lettre de motivation, Curriculum Vitae détaillé avec les contacts de trois (03) personnes de référence, Copie de la carte nationale d'identité, des attestations de travail, Copies légalisées et conformes des diplômes à partir du BAC, des habilitations et des certifications à l'adresse recrutement-tg@africsearch.com en indiquant dans l'objet le titre du poste à pourvoir.

Date limite de dépôt des candidatures : Samedi 22 Août 2026 à 18h00 TU.

Envoyez votre cv à : recrutement-tg@africsearch.com