

RECRUTEMENT DE 5 BUSINESS DEVELOPERS DIGITAUX INDÉPENDANTS

BÉNIN GLOBAL IMPACT (BGI) recrute **5 jeunes Business Developers Digitaux indépendants** pour contribuer au développement commercial de ses activités.

Conditions de travail

- **Travail** : 100 % à distance
- **Organisation** : à votre rythme
- **Statut** : indépendant
- **Rémunération** : à la performance
- **Formation** : gratuite au métier de Business Developer
- **Accompagnement** : continu

Votre mission

En tant que Business Developer Digital Indépendant, vous contribuerez directement au développement commercial de Bénin Global Impact.

Vos principales responsabilités seront de :

- Générer des prospects via les réseaux sociaux ;
- Qualifier les prospects et identifier leurs besoins ;
- Présenter les solutions et services de BGI ;
- Convertir les prospects en clients ;
- Développer et fidéliser votre portefeuille client ;
- Participer aux actions commerciales sur le terrain selon les opportunités, notamment auprès des entreprises.

Profil recherché

L'opportunité est ouverte aux jeunes profils **avec ou sans expérience**, notamment :

- Étudiants ;

- Jeunes diplômés ;
- Demandeurs d'emploi ;
- Salariés recherchant un revenu complémentaire ;
- Freelances ;
- Commerciaux ;
- Community Managers ;
- Toute personne dynamique, ambitieuse et orientée résultats.

Vous devez notamment :

- Être actif(ve) et à l'aise sur les réseaux sociaux ;
- Avoir une bonne capacité de communication ;
- Savoir créer de l'engagement et maintenir une conversation ;
- Être capable de convaincre sans être agressif(ve) ;
- Avoir un bon sens du relationnel ;
- Être autonome et organisé(e) ;
- Être persévérant(e) et orienté(e) objectifs ;
- Posséder un smartphone ;
- Disposer d'une connexion Internet ;
- Être capable de travailler sérieusement à distance.

Domaines d'intervention de BGI

Bénin Global Impact développe des solutions destinées à accompagner les particuliers et les entreprises dans leur développement professionnel, entrepreneurial et commercial, notamment dans les domaines suivants :

- **Formation** 100 % pratique et insertion professionnelle ;
- **Entrepreneuriat** : création d'entreprise, gestion et mise à disposition d'appareils et outils de gestion ;
- **Emploi et insertion professionnelle** ;
- **Accompagnement au développement et à la croissance des PME.**

Ce que BGI vous offre

Les profils retenus bénéficieront de :

- Une **formation gratuite d'un mois** au métier de Business Developer ;
- Une formation complète sur les offres et services de BGI ;
- Un accompagnement continu ;
- Un **kit commercial complet** comprenant notamment :
 - fiches produits ;
 - argumentaires commerciaux ;
 - scripts WhatsApp, TikTok et Facebook ;
 - scripts d'appel ;
 - réponses aux objections ;
 - visuels commerciaux ;
 - informations tarifaires ;
 - procédures commerciales.

Rémunération

La rémunération repose sur les **commissions générées par les ventes et contrats réalisés**.

Revenu minimum mensuel annoncé : 200 000 FCFA.

Selon l'annonce, les commissions peuvent atteindre **30 % du chiffre d'affaires mensuel réalisé**.

Exemple communiqué : 5 ventes de formations peuvent générer 210 000 FCFA et plus.

Plus votre volume de ventes augmente, plus vos commissions sont importantes.

Pourquoi rejoindre BGI ?

Cette collaboration vous permet de :

- Apprendre gratuitement le métier de Business Developer ;
- Mettre immédiatement vos compétences en pratique ;
- Monétiser votre présence et votre réseau digital ;
- Développer de véritables compétences commerciales ;
- Créer une source de revenus complémentaire ;
- Évoluer en fonction de vos performances.

Les meilleurs profils pourront évoluer vers des **responsabilités commerciales plus importantes** au sein du réseau BGI.

Dossier de candidature

Le dossier doit comprendre :

- Un **CV actualisé** ;
- Une **courte vidéo de présentation** mettant en avant votre profil professionnel et personnel, votre stratégie commerciale, vos aptitudes à la vente et vos résultats ;
- Les **liens vers vos réseaux sociaux** ;
- Votre **disponibilité**.

Comment postuler ?

Envoyez votre candidature **par WhatsApp** au :

+229 96 37 62 91

Objet du message :

Candidature – Business Developer Digital Indépendant – Nom & Prénoms

Date limite : 12 août 2026

Avis aux candidats

BGI précise rechercher des personnes **sérieuses, dynamiques, ambitieuses et réellement disposées à apprendre, travailler et obtenir des résultats**.

Les candidats recherchant uniquement une opportunité sans engagement ni effort sont invités à s'abstenir.

Sachez saisir les opportunités. Votre réseau, votre influence et vos compétences peuvent devenir une véritable source de revenus.