

La structure JADES SERVICES GROUP recrute 1 commercial (e)

Vous êtes passionné(e) par la vente et les défis commerciaux ? Rejoignez notre entreprise spécialisée dans la communication par l'objet.

Missions principales

- Prospecter et développer un portefeuille d'entreprises clientes ;
- Prendre et honorer des rendez-vous commerciaux ;
- Présenter et vendre nos produits et services ;
- Assurer le suivi des prospects et clients ;
- Produire des rapports réguliers d'activités.

Profil recherché

- BAC+2/3 en Commerce, Marketing, Communication ou équivalent ;
- Au moins 8 mois à 1 an d'expérience en prospection et vente B2B ;
- Avoir un bon carnet d'adresse et une maîtrise des entreprises de Cotonou et environs ;
- Excellentes capacités de négociation et de communication ;
- Dynamique, organisé(e), autonome et orienté(e) résultats ;
- Disposer d'un moyen de déplacement.

Nous offrons

- Un salaire fixe attractif ;
- Des commissions motivantes sur les ventes ;
- Un environnement de travail dynamique avec de réelles perspectives d'évolution.

Envoyez votre candidature et participez à la croissance de notre entreprise !

.

5. Dépôt de candidature :

Si vous pensez être à la hauteur de ce challenge envoyez-nous votre dossier de candidature (lettre de motivation et CV avec adresse géographique, attestations de travail, diplômes et photo buste) qui sera étudié en toute confidentialité à l'adresse électronique suivante : recrutementjadeservicesg@gmail.com, au plus tard le **26 Juin 2026** en précisant en objet : Recrutement commercial