

AVIS DE RECRUTEMENT – RESPONSIBLE COMMERCIAL- BENIN

Une jeune entreprise évoluant dans le secteur informatique recrute au Bénin un (e) Superviseur Commercial Grands Comptes chargé d'assurer le développement, la fidélisation et le pilotage stratégique d'un portefeuille de clients à forte valeur..

MISSIONS:

- Définir, orienter et piloter la stratégie commerciale globale de l'entreprise afin d'assurer la croissance et la performance du service.
- Assurer le management et l'accompagnement de l'équipe commerciale pour garantir l'atteinte des objectifs fixés.
- Développer et renforcer un portefeuille de clients stratégiques, tout en identifiant de nouvelles opportunités d'affaires.
- Superviser la gestion, la négociation et le suivi des comptes clés en veillant à la rentabilité et à la qualité des engagements commerciaux.
- Piloter la performance commerciale à travers un reporting régulier, des analyses de ventes, des prévisions et des recommandations stratégiques.
- Définir et mettre en œuvre des plans d'actions commerciaux adaptés aux évolutions du marché et à la veille concurrentielle.
- Assurer une collaboration étroite avec les départements opérations, finance, marketing et support afin d'optimiser l'expérience client.
- Contribuer à l'élaboration et à l'actualisation des politiques commerciales

PROFIL REQUIS:

- Bac+3/5 en Commerce, Marketing, Gestion ou équivalent.
- Minimum 3 à 5 ans d'expérience dans la gestion de Grands Comptes ou ventes B2B et dans la gestion d'une équipe commerciale.
- Excellentes capacités de négociation, sens stratégique et orientation résultats.
- Aisance relationnelle, force de persuasion et autonomie.
- Capacité à produire des rapports et analyses structurées.
- Maîtrise des outils informatiques et CRM.

COMPÉTENCES CLÉS

- Gestion de la relation client (Key Account Management).
- Leadership commercial.
- Analyse financière et maîtrise des indicateurs de performance (KPI).
- Organisation, rigueur et sens de la priorisation.
- Forte capacité à travailler sous pression et à atteindre les objectifs.

Veillez adresser votre dossier de candidature comprenant: Lettre de motivation, Curriculum vitae détaillé et signé, copies des diplômes, attestations et/ou certificats de

travail ou de bonne fin d'exécution, copie d'une pièce d'identité à l'adresse mail recrut1001@cdiscussion.com .

Date limite de dépôt :

La date limite de dépôt des offres est fixée au 20 Mars 2026.