

## AVIS DE RECRUTEMENT : VENDEUR A DOMICILE (H/F)

GVA BENIN lance un appel à candidature pour le recrutement de : « Vendeur(se) à domicile ». H/F

Intitulé du poste	<b>Vendeur à domicile</b>
Nombre de poste	<b>25</b>
Poste basé à :	<b>Cotonou - Benin</b>

### **Missions du poste :**

Au sein de la Direction Commerciale et Marketing, et sous la responsabilité du Responsable VAD, le Vendeur à Domicile a pour mission de maximiser le recrutement de nouveaux clients dans sa zone d'affectation (POP), contribuant ainsi à la croissance du chiffre d'affaires.

Il participe également à la satisfaction des abonnés et à l'élargissement de la base clients en valorisant les offres du produit.

Son rôle s'articule autour du respect des standards de qualité dans la mise en œuvre des actions commerciales, qu'elles soient tactiques ou stratégiques, en lien avec le développement de l'entreprise.

### **Principales responsabilités :**

- Créer et alimenter un fichier prospects ;
- Suivre et traiter un fichier de Backlogs (prospects spontanés) qui peut lui être confié ;
- Suivre les plannings de prospection ;
- Remonter les éléments de reporting de prospection & être force de proposition ;
- Participer dans son équipe aux animations commerciales pour dynamiser les ventes ;
- Vente des formules d'abonnement en maximisant le revenu par abonné ;
- Vulgarisation de l'information de l'éligibilité dans sa zone d'affectation ;
- Procède à la remontée du cash issu de ses ventes,
- Collecte auprès des clients des plaintes et leurs aspirations afin de les remonter ;
- Participation à la gestion des stocks du produit ;
- Veille concurrentielle ;

### **Profil recherché :**

- Diplôme universitaire en : Commerce, Management, Télécom ou formation équivalente
- Homme de terrain, dynamique, bonne présentation, naturel souriant
- Très bonne connaissance du parcours client
- Persuasif et doté d'un sens commercial développé
- Fortes capacités relationnelles et capacité à transmettre ses passions
- Bonnes aptitudes à la vente
- Capable de travailler sous des contraintes élevées pour réaliser ses objectifs
- Conscience professionnelle et intégrité morale
- Recherche l'excellence personnelle et est orienté vers l'objectif
- Capacité à travailler en équipe
- Goût pour les nouvelles technologies

*Cette fiche de poste est un document indicatif (mais non limitatif) détaillant les principales tâches rattachées à la fonction. Le périmètre peut évoluer dans le temps pour répondre aux besoins de l'entreprise.*

- Excellente communication écrite et orale
- Avoir été vendeur est un atout.

Pour postuler, merci de bien vouloir envoyer votre lettre de motivation et votre CV détaillé par mail en précisant en objet « Candidature pour le poste de Vendeur à domicile » à l'adresse suivante : [recrutement.benin@canal-plus.com](mailto:recrutement.benin@canal-plus.com)

Date limite de réception des candidatures : Vendredi 13 février 2026 à 18h