



AVIS DE RECRUTEMENT

- Poste : Agent commercial
- Lieu : Lomé
- Expérience : 2 ans au moins
- Diplôme : Bac+3 minimum
- Contrat : CDI après 03 mois d'essai renouvelable
- Secteur d'activité : Solution Informatique et de télécommunication, sécurité réseau, gestion d'expériences et de relations clients
- Candidature à envoyer à : tginfo@softinnovation-tech.com
- Pour plus d'informations, contacter le 22 25 43 23

Missions :

- Mettre en place un plan d'actions commerciales en s'alignant à la stratégie commerciale de SOFT-IT
- Identifier et prospecter de nouveaux clients dans divers secteurs d'activité
- Assurer le suivi et la fidélisation des clients pour pérenniser les relations commerciales.
- Mener des rendez-vous commerciaux, élaborer des propositions commerciales, négocier et finaliser des contrats.
- Assurer un suivi régulier des plans d'actions et des résultats, participer aux réunions commerciales avec la direction.
- Participer de manière significative à l'accroissement du Chiffre d'affaires de SOFT-IT
- Construire une véritable relation de confiance et de partenariat avec les clients et les prospects dans le but d'asseoir notre portefeuille sur la durée.
- Être en charge de l'élaboration des dossiers d'appel d'offre et la consultation hebdomadaire des journaux pour la recherche des appels d'offre en cours.
- Renseigner et mettre à jour l'ERP de la société

Expérience : Vous justifiez d'une première expérience réussie dans la vente de services, idéalement dans le secteur de l'informatique, des services numériques, ou des formations en technologies.

Atouts :

- Disposer d'un moyen de déplacement
- Être présentable
- S'exprimer en Anglais

Pièces à fournir :

- Lettre de motivation
- Curriculum vitae
- Les diplômes et attestations

Date limite : 17/08/2025

